

คุณวุฒิวิชาชีพ

สาขาวิชาชีพธุรกิจค้าปลีก สาขาธุรกิจขายตรง อาชีพวิทยากร ระดับ 6

คุณลักษณะของผลการเรียนรู้ (Characteristics of Outcomes)

ผู้ที่ได้รับการรับรองคุณวุฒิวิชาชีพของอาชีพนักขาย ระดับที่ 6 นี้

ต้องมีทักษะและความรู้ในการออกแบบและนำเสนอหลักสูตรอบรมที่ทันสมัย

สอดคล้องกับบริบทธุรกิจและแนวโน้มการเรียนรู้ พร้อมขอรับรองหลักสูตรก่อนนำไปใช้งานจริงได้อย่างมีมาตรฐาน

สามารถส่งเสริมให้ผู้เข้าอบรมบรรลุเป้าหมายและแก้ปัญหาได้อย่างมีประสิทธิภาพ

รวมถึงสร้างความเข้าใจและความชื่นชมในศักยภาพของตนเองเพื่อการเปลี่ยนแปลงอย่างสร้างสรรค์

อีกทั้งยังสามารถกระตุ้นให้ผู้เรียนตระหนักถึงจุดเด่นของตนเอง

เพื่อเสริมสร้างความสามารถในการพัฒนาตนเองอย่างเต็มศักยภาพ

การเลื่อนระดับคุณวุฒิวิชาชีพ (Qualification Pathways)

1) ผู้ที่จะเข้าสู่การประเมินคุณวุฒิวิชาชีพ อาชีพวิทยากร ระดับ 6 จะต้องมีความสัมพันธ์ ดังต่อไปนี้

1. เป็นผู้สำเร็จการศึกษาไม่ต่ำกว่าการศึกษาภาคบังคับ (ระดับ มัธยมศึกษาตอนต้น ม.3)

2. เป็นผู้ที่มีประสบการณ์ในการเป็นวิทยากรไม่น้อยกว่า 3 ปี

3. แสดงหลักฐานและประสบการณ์ที่เกี่ยวข้องกับทุกรายการสมรรถนะตามคุณวุฒิวิชาชีพนี้

2) ผู้ที่จะผ่านการประเมินและได้รับการรับรองคุณวุฒิวิชาชีพ อาชีพวิทยากร ระดับ 6

ต้องผ่านเกณฑ์การประเมินตามหน่วยสมรรถนะ จำนวน 3 หน่วยสมรรถนะ ของคุณวุฒิวิชาชีพนี้

กลุ่มบุคคลในอาชีพ (Target Group)

ผู้ทำงานในกลุ่มธุรกิจค้าปลีก ธุรกิจขายตรง ซึ่งบุคคลในอาชีพประกอบด้วย นักขาย ตัวแทนขาย ผู้จำหน่ายอิสระ

หมายเหตุ

N/A

หน่วยสมรรถนะ (หน่วยสมรรถนะทั้งหมดของคุณวุฒิวิชาชีพนี้)

40211	RTS-FDTW-452A	จัดทำและนำเสนอหลักสูตรอบรมที่ทันสมัยเพื่อขอรับรองก่อนใช้งานจริง
40411	RTS-RPFC-455A	ช่วยให้ผู้เข้าอบรมบรรลุเป้าหมายและแก้ปัญหาได้อย่างมีประสิทธิภาพ พร้อมทั้งส่งเสริมให้บุคคลอื่นเข้าใจและชื่นชมในศักยภาพของตนเอง เพื่อเพิ่มความสามารถและความมั่นใจในการเปลี่ยนแปลงตนเองอย่างสร้างสรรค์
40412	RTS-GCCH-456A	ส่งเสริมให้ผู้เข้าอบรมเข้าใจและตระหนักถึงคุณสมบัติหรือจุดเด่นของตนเอง เพื่อเพิ่มความสามารถในการพัฒนาตนเองอย่างเต็มศักยภาพ

องค์กรรับรอง ที่สามารถเข้ารับการประเมินสมรรถนะบุคคล