

คุณวุฒิวิชาชีพ

สาขาวิชาชีพธุรกิจค้าปลีก สาขาธุรกิจขายตรง อาชีพนักขาย ระดับ 5

คุณลักษณะของผลการเรียนรู้ (Characteristics of Outcomes)

ผู้ที่ได้รับการรับรองคุณวุฒิวิชาชีพของอาชีพนักขาย ระดับที่ 5 นี้ ต้องมีทักษะและความรู้ของนักขายพื้นฐาน ต้องแสดงความสามารถในการขยายฐานลูกค้ารายใหม่ ให้คำแนะนำอย่างมืออาชีพ ฝึกอบรมทีมงาน และจัดจำหน่ายสินค้าและบริการอย่างมีประสิทธิภาพ พร้อมทั้งสนับสนุนผู้เริ่มต้นธุรกิจให้สามารถเติบโตได้อย่างมั่นคง นอกจากนี้ยังต้องกลยุทธ์ที่ชัดเจนและเลือกใช้เครื่องมือรวมถึงเทคโนโลยีที่เหมาะสมกับเป้าหมายทางธุรกิจ มีทักษะในการวิเคราะห์ตลาดและเข้าใจพฤติกรรมผู้บริโภคอย่างลึกซึ้ง เพื่อสร้างโอกาสทางการขายใหม่อย่างต่อเนื่อง และสามารถสร้างเครือข่ายธุรกิจที่แข็งแกร่งและยั่งยืนในระยะยาว

การเลื่อนระดับคุณวุฒิวิชาชีพ (Qualification Pathways)

- 1) ผู้ที่จะเข้าสู่การประเมินคุณวุฒิวิชาชีพ อาชีพนักขาย ระดับ 5 จะต้องมีความสมบัติ ดังต่อไปนี้
 1. เป็นผู้สำเร็จการศึกษาไม่ต่ำกว่าการศึกษาภาคบังคับ (ระดับ มัธยมศึกษาตอนต้น ม.3)
 2. เป็นผู้ที่มีประสบการณ์ในการเป็นนักขายในธุรกิจขายตรงไม่น้อยกว่า 2 ปี
 3. แสดงหลักฐานและประสบการณ์ที่เกี่ยวข้องกับทุกรายการสมรรถนะตามคุณวุฒิวิชาชีพนี้
- 2) ผู้ที่จะผ่านการประเมินและได้รับการรับรองคุณวุฒิวิชาชีพ อาชีพนักขาย ระดับ 5 ต้องผ่านเกณฑ์การประเมินตามหน่วยสมรรถนะ จำนวน 2 หน่วยสมรรถนะ ของคุณวุฒิวิชาชีพนี้

กลุ่มบุคคลในอาชีพ (Target Group)

ผู้ทำงานในกลุ่มธุรกิจค้าปลีก ธุรกิจขายตรง ซึ่งบุคคลในอาชีพประกอบด้วย นักขาย ตัวแทนขาย ผู้จำหน่ายอิสระ

หมายเหตุ

N/A

หน่วยสมรรถนะ (หน่วยสมรรถนะทั้งหมดของคุณวุฒิวิชาชีพนี้)

30151	RTS-TGLP-447A	ขยายฐานกลุ่มลูกค้าใหม่ให้เพิ่มขึ้นผ่านการให้ลูกค้าเป็นสมาชิก และขายสินค้าต่อให้ผู้อื่น
30161	RTS-MHBP-448A	สร้างแผนกลยุทธ์และเลือกใช้เครื่องมือรวมถึงเทคโนโลยีที่เหมาะสม

องค์กรรับรอง ที่สามารถเข้ารับการประเมินสมรรถนะบุคคล