

คุณวุฒิวิชาชีพ

สาขาวิชาชีพธุรกิจจัดประชุมและนิทรรศการ สาขาการจัดการสถานที่จัดงาน อาชีพนักจัดการสถานที่จัดงาน
ระดับ 4

คุณลักษณะของผลการเรียนรู้ (Characteristics of Outcomes)

เป็นผู้ที่มีทักษะในการปฏิบัติงานด้านการจัดการสถานที่จัดงานประชุมและนิทรรศการ
วิเคราะห์และดำเนินการขายสถานที่จัดงาน วิเคราะห์และทำการตลาดเพื่อขายสถานที่จัดงาน บริหารการเงิน
บริหารทรัพยากรมนุษย์และบริหารทีมงาน โดยเป็นบุคคลที่

1. มีความรู้เรื่องการจัดประชุมและนิทรรศการ
2. สื่อสารภาษาอังกฤษในธุรกิจการจัดประชุมและนิทรรศการ
3. ใช้ระบบเทคโนโลยีสารสนเทศในการปฏิบัติงาน
4. มีทักษะทางด้านความคิดสร้างสรรค์
5. ความปลอดภัยและอาชีวอนามัย

การเลื่อนระดับคุณวุฒิวิชาชีพ (Qualification Pathways)

1. ผู้สมัครต้องมีประสบการณ์ทำงานด้านสาขาวิชาชีพการจัดประชุมและนิทรรศการ (MICE)
อาชีพนักจัดการสถานที่จัดงาน ระดับ 4 อย่างน้อย 3 ปี

โดยมีเอกสารรับรองจากสถานประกอบการหรือหน่วยงานต้นสังกัด พร้อมแฟ้มสะสมผลงานที่ผ่านมา
เพื่อประกอบการพิจารณา

2. การได้รับการรับรองคุณวุฒิวิชาชีพสาขาวิชาชีพการจัดประชุมและนิทรรศการ (MICE)
อาชีพนักจัดการสถานที่จัดงาน ระดับ 4 ผู้เข้ารับการประเมิน
ต้องผ่านเกณฑ์การประเมินตามหน่วยสมรรถนะในคุณวุฒิวิชาชีพ ดังนี้

2.1 Sales and Marketing Executive ต้องผ่านเกณฑ์การประเมิน จำนวน 7 หน่วยสมรรถนะ ได้แก่
จัดการการดำเนินการขายและการตลาด จัดการการดำเนินงานทางการเงิน
มีความรู้เรื่องการจัดประชุมและนิทรรศการ สื่อสารภาษาอังกฤษในธุรกิจการจัดประชุมและนิทรรศการ
ใช้ระบบเทคโนโลยีสารสนเทศในการปฏิบัติงาน มีทักษะทางด้านความคิดสร้างสรรค์
ความปลอดภัยและอาชีวอนามัย

2.2 Operation Executive ต้องผ่านเกณฑ์การประเมิน จำนวน 7 หน่วยสมรรถนะ ได้แก่
จัดการการบริหารทรัพยากรมนุษย์ จัดการการดำเนินงานและปฏิบัติการ มีความรู้เรื่องการจัดประชุมและนิทรรศการ
สื่อสารภาษาอังกฤษในธุรกิจการจัดประชุมและนิทรรศการ ใช้ระบบเทคโนโลยีสารสนเทศในการปฏิบัติงาน
มีทักษะทางด้านความคิดสร้างสรรค์ ความปลอดภัยและอาชีวอนามัย

กลุ่มบุคคลในอาชีพ (Target Group)

บุคคลในอาชีพการจัดประชุมและนิทรรศการ (MICE) นักจัดการสถานที่จัดงาน ซึ่งมีหน้าที่ดำเนินกลยุทธ์ทางการขายและการตลาดเพื่อขายสถานที่จัดงาน บริหารการเงิน ตลอดจนบริหารทรัพยากรมนุษย์และบริหารทีมงานให้บรรลุเป้าหมายขององค์กร โดยมีตำแหน่งงานที่เกี่ยวข้องกับการจัดสถานที่จัดงาน ได้แก่ Sales and Marketing Executive และ Operation Executive

ตำแหน่ง Sales and Marketing Executive ดำเนินกลยุทธ์และดูแลการบริหารจัดการงานที่เกี่ยวข้องกับการขายและการตลาดเพื่อขายสถานที่จัดงาน และการวิเคราะห์ทางการเงิน ในขณะที่ตำแหน่ง Operation Executive ทำหน้าที่ผลักดันแผนนโยบายและกลยุทธ์สู่การปฏิบัติ ตลอดจนควบคุม ดูแลและติดตามการปฏิบัติงานของพนักงานในภาพรวม

หมายเหตุ

N/A

หน่วยสมรรถนะ (หน่วยสมรรถนะทั้งหมดของคุณวุฒิวิชาชีพนี้)

M001	MIC-VNM-4-001ZB	กำหนดความรู้เรื่องการจัดประชุมและนิทรรศการ
M002	MIC-EOYI-003A	สื่อสารภาษาอังกฤษในธุรกิจการจัดประชุมและนิทรรศการ
M003	MIC-XRVH-004A	ใช้ระบบเทคโนโลยีสารสนเทศในการปฏิบัติงาน
M004	MIC-PNXX-005A	นำเสนอแนวคิดเชิงสร้างสรรค์
M005	MIC-SXWP-006A	กำหนดความปลอดภัย และ อาชีวอนามัย
M351	MIC-VYNZ-042A	จัดการการดำเนินการขายและการตลาดสำหรับการขายสถานที่จัดงาน
M352	MIC-JZNB-043A	จัดการการดำเนินงานทางการเงินสำหรับการขายสถานที่จัดงาน
M361	MIC-SVFN-044A	จัดการการบริหารทรัพยากรมนุษย์สำหรับการดำเนินงานและปฏิบัติการ
M362	MIC-SUKT-045A	จัดการการดำเนินงานและปฏิบัติการสำหรับการดำเนินงานและปฏิบัติกา ร

องค์กรรับรอง ที่สามารถเข้ารับการประเมินสมรรถนะบุคคล